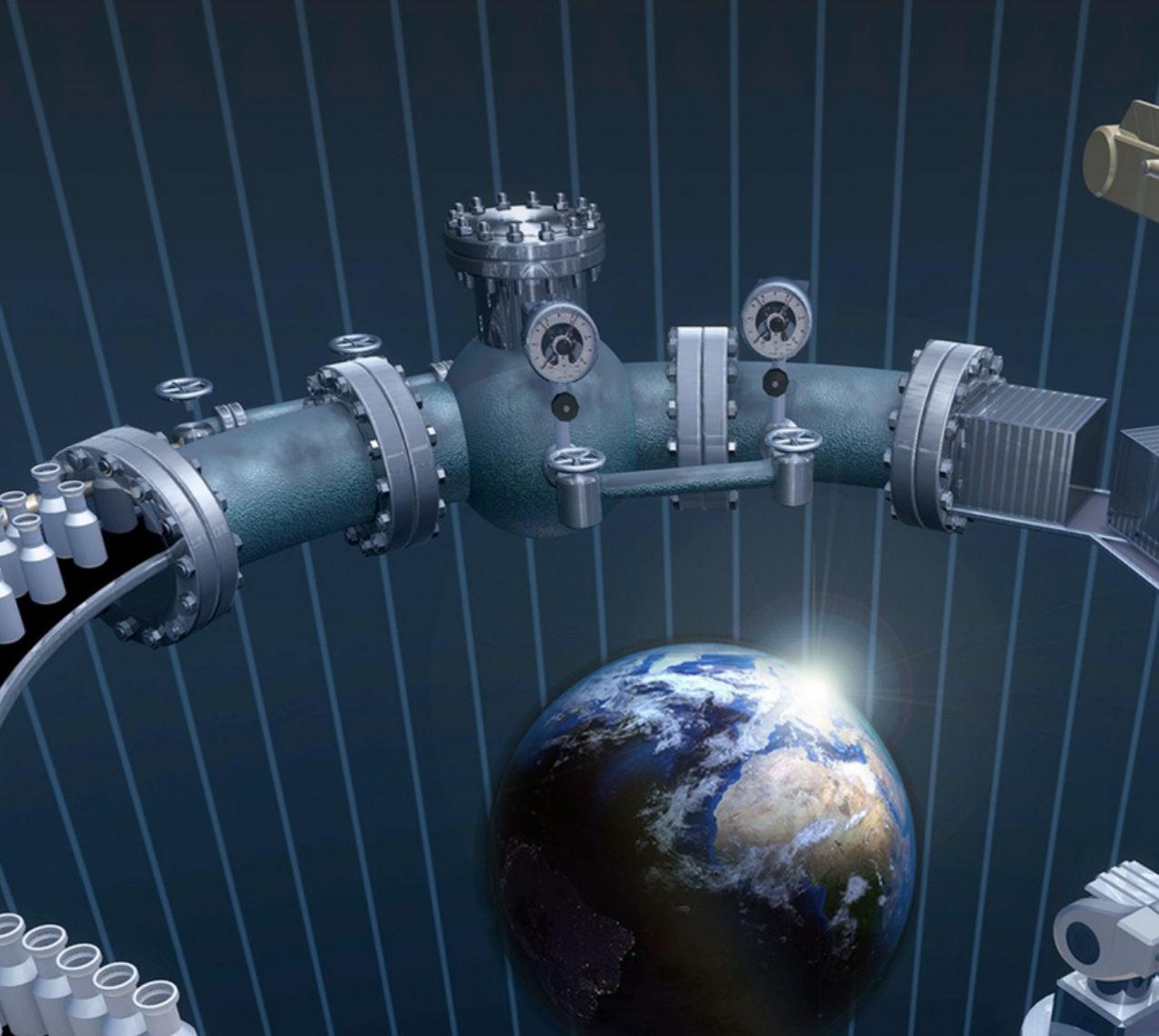
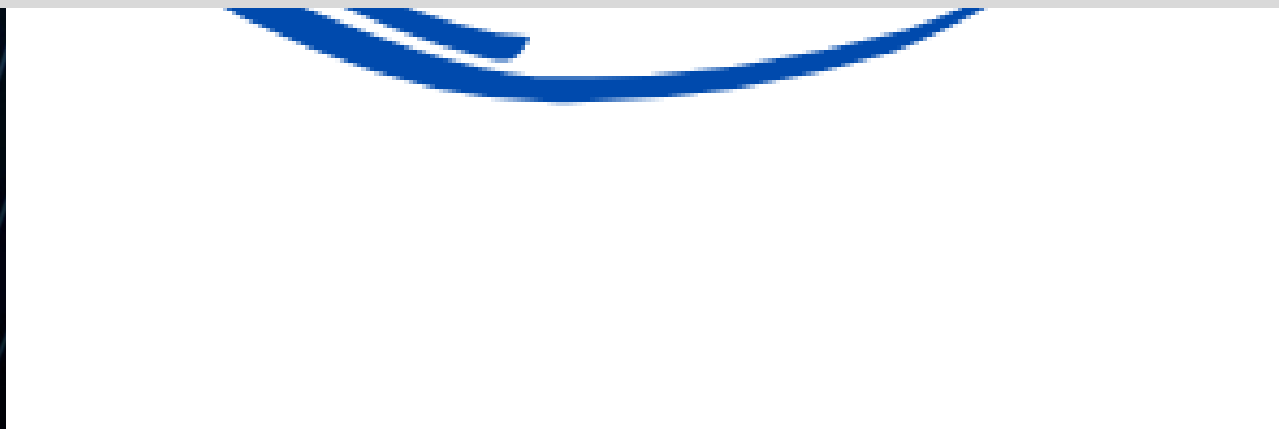
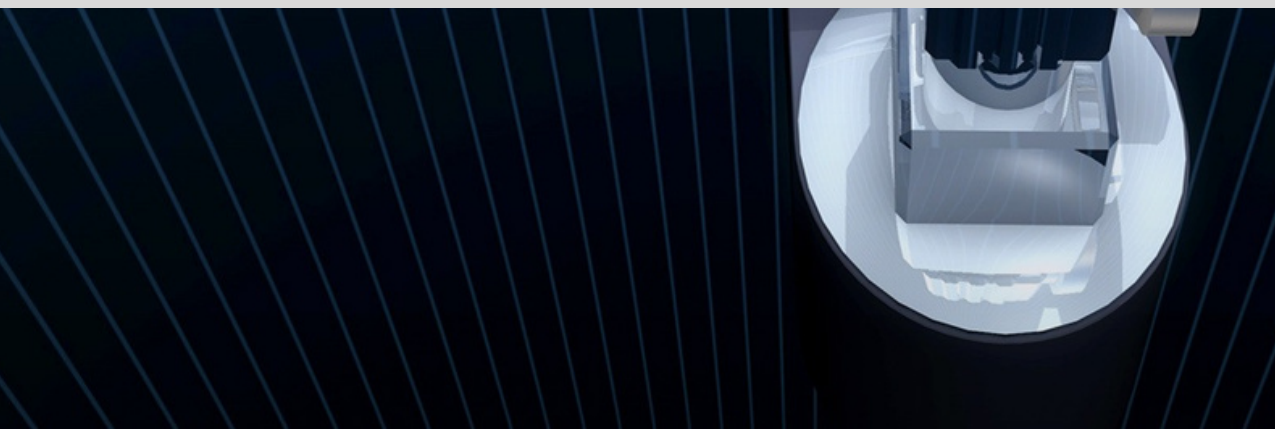




LA RETE D'IMPRESA PER L'ESPANSIONE NAZIONALE ED INTERNAZIONALE

INTERNATIONAL TRADE ALLIANCE

La nostra azienda e servizi





CHI SIAMO

La rete che connette le aziende italiane ai mercati esteri, offrendo canali di distribuzione, supporto operativo e visibilità sui principali mercati nazionali ed internazionali. Da anni operiamo nel settore, collaborando con aziende di ogni dimensione e settore per sviluppare strategie di comunicazione vincenti. Che tu stia cercando di lanciare un nuovo prodotto, rafforzare il tuo brand o raggiungere nuovi clienti, siamo qui per aiutarti a raggiungere i tuoi obiettivi.

INTERNATIONAL TRADE ALLIANCE



I SERVIZI RISERVATI AI PARTNER

Accesso ai Canali Distributivi Esteri

- - Utilizzo di reti commerciali attive sui mercati internazionali.
- - Supporto alla vendita e alla promozione all'estero.

Vantaggi:

- - Espansione immediata sui mercati target.
- - Supporto operativo senza investimenti diretti.

Ricerca di Buyer e Partner Commerciali

- - Scouting personalizzato di distributori, buyer e importatori.

Vantaggi:

- - Incremento delle opportunità di vendita.
- - Accesso facilitato a contatti di valore.

Partecipazione a Fiere ed Eventi Internazionali

- - Inserimento in missioni commerciali, fiere e roadshow.

Vantaggi:

- - Maggiore visibilità e possibilità di networking.
- - Costi di partecipazione agevolati.

I SERVIZI RISERVATI AI PARTNER

Supporto Normativo e Logistico

- - Consulenza su normativa doganale, export e logistica.

Vantaggi:

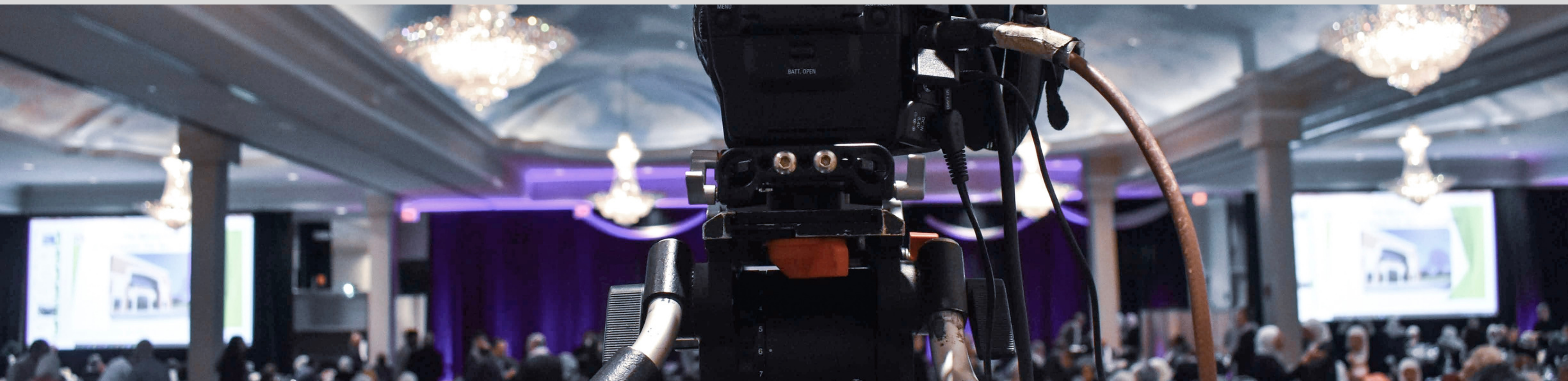
- - Sicurezza nella gestione delle pratiche di esportazione.
 - - Riduzione dei rischi operativi.

Servizi di Marketing nazionale e Internazionale

- - Promozione digitale, branding e strategie di comunicazione sui mercati nazionali ed esteri.

Vantaggi:

- - Potenziamento dell'immagine aziendale.
- - Aumento della riconoscibilità del marchio.





I SERVIZI RISERVATI AI PARTNER

Marketplace & Canali di Vendita

- - Vetrina digitale permanente per la promozione e la vendita dei prodotti sui marketplace internazionali.
- - Accesso gratuito a marketplace B2B e B2C in mercati strategici come USA ed Emirati
- - Possibilità di realizzare promo dimostrative per promuovere I propri prodotti alle aziende partner della rete

Vantaggi:

- - Nuovi canali di vendita senza costi fissi.
- - Visibilità costante su piattaforme di settore.
- - Ricerca nuovi potenziali clienti.

Visibilità Nazionale e Internazionale

- - Articoli, interviste, redazionali e shooting fotografici.
- - Collaborazione con media partner nazionali e internazionali.

Vantaggi:

- - Incremento della notorietà del brand.
- - Comunicazione istituzionale e commerciale su scala internazionale.

I SERVIZI RISERVATI AI PARTNER

Eventi e PR

- - Inviti a eventi VIP, serate promozionali, incontri B2B organizzati dalla rete.

Vantaggi:

- - Accesso esclusivo a contatti di alto livello.
- - Opportunità di sviluppare relazioni strategiche.

TV & Media

- - Inserimento nei format televisivi dei media partner (Sky, Tele One, Prime Video, ecc.).

Vantaggi:

- - Riconoscibilità mediatica.
- - Accesso privilegiato ai canali TV e streaming.



ACCESSO RISERVATO CON CONDIZIONI AGEVOLATE AI SERVIZI:

- Sponsorizzazioni ufficiali di eventi sportivi e musicali
- Partecipazione preferenziale a fiere, festival ed eventi.
- Ingresso gratuito nel marketplace digitale.
- Agenzia di viaggio e Tour operator
- Servizi Concierge lusso

Vantaggi:

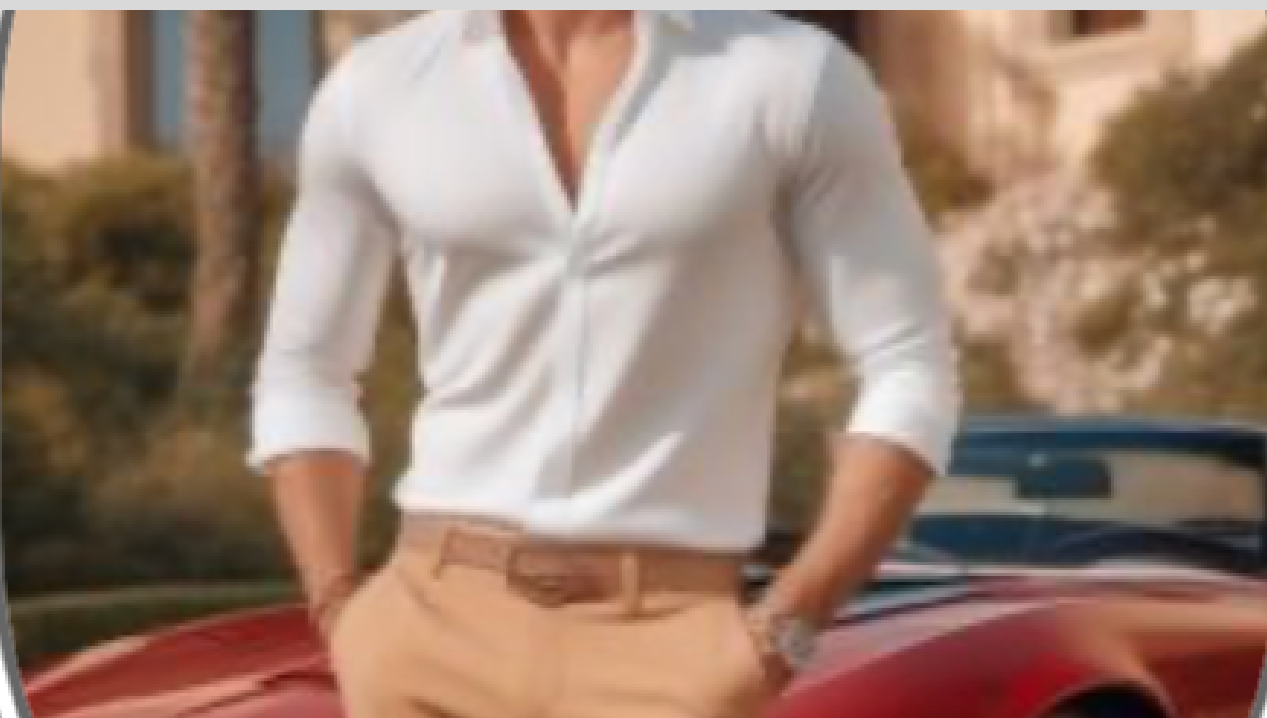
- Condizioni economiche riservate.
- Opportunità di marketing esclusive.



IL NOSTRO ULTIMO PROGETTO

“MADE IN ITALY MARKET PLACE”





COME DIVENTARE PARTNER

Adesione alla rete.

Quota associativa annuale.

Accesso immediato ai servizi e alle opportunità offerte dalla rete.

INTERNATIONAL TRADE ALLIANCE



CONTATTI

☎ Telefono: +39 3280014475

✉ Email: direzione@sphereevents.it

INTERNATIONAL TRADE ALLIANCE



INTERNATIONAL TRADE ALLIANCE

GRAZIE PER L'ATTENZIONE

